

2025版



# 线下汽修门店落地方案

Implementation Plan for Offline Auto Repair Stores

# 目 录

- 01 谈定车位项目
- 02 搜索附近维保店面并择优登记
- 03 拜访维保店面老板沟通洽谈
- 04 入驻8168云平台并培训
- 05 社区推广以及自拓
- 06 对接总部开通直通VIP会员

# 01

## 谈定车位项目

Negotiate parking space project

## 通过智销模式5.0确定销售代理权

### 智销模式5.0

0首付购车位获得如下4项权益

- ①.20次免费保养-----价值4万
- ②.60元每月的物业费补贴--10年期
- ③.5万的洗车币-----全额抵扣
- ④.5万的现金收益-----秒分秒到

### 实勘项目与摸底调研

车位户数比/临停情况/抗性分析/SWOT分析/车位价值分析

### 商务条款与配合项

入场时间/任务要求/资金保证/结佣流程/兑现方案/配合销售

### 合同签定并入场销售

资料移交/物业业委会洽谈/门店沟通/办公场地/

## 商务条款谈判的模式架构篇

1

### 汽保门店落地费用

为提高品质，指定汽保店面须更换门头，软件硬件植入结合，机油预发，汽保店培训，员工培训，销售案场方案设计。

2

### 车位销售和后市互动

社区营销活动需要汽保店面的全力支持，专题讲座，现场的汽车养护知识，品牌站台，费用分摊。

社区  
营销



软硬件

特约  
维修点

佣金  
安全

3

### 模式服务项采购财流

甲方乙方均可作为智销模式5.0采购方，用于兑现客户权益，平台方收到支付的款项后在15天内兑现。

模式服务费（结果付费）平台方在收取采购款时候同时收取。

4

### 汽保门店额外诉求

开发商或销售方授权汽保店面为指定的汽车后市场服务商。汽保店面同时可在社区进行一系列爱车养护的活动并获取社区部分信息。



# 02 搜索附近维保店面并择优登记

Search for nearby maintenance stores and select the best ones to register



# 线上搜索汽修店面

01

打开高德地图首页点击左下角的“附近”按键

02

附近首页文字栏输入“汽车维修”或“汽修”

03

列表栏选择店面点击进入，查看店面情况并一一分析



我们是XX开发商销售团队 我们要给买车位的业主赠送汽车保养服务，需要找几个店落地服务



### 小区车辆数和预计成交车位

车位项目的总户数/汽车保有量/意向成交客户

营销团队拓客/汽修店拓客/甲乙双方相关人赠送



### 高效锁客系统赋能店面

新媒体运营线上费用/推广人员费用/其他流量成本

分享渠道费用/机油采购费用/小程序制作/直播间



# 03

## 拜访维保店面老板沟通洽谈

Visit the owner of the maintenance store to communicate and negotiate





### 品牌讲解

成立时间 / 总部所在 / 创始人故事 / 高管成员 / 模式特点 / 站台  
品牌 / 召必回 / 希尔博 / 合伙人示范 / 服务区域 / 其他业务板块  
公司使命 / 公司愿景 / 公司文化 / 公司发展 / 资本与上市



### 项目数据

车位项目小区基本情况 / 开发商合作情况 / 项目业主 /  
汽保模式输出 / 其他可以嫁接的赋能资源  
联合参与活动 / 开发商授权 / 社区其他获客方式

## 现场商务洽谈项



地产会员 / 流量导入

固定客户 / 社区拓展客户  
/ 二次裂变客户 / 会销加码

高品质机油 / 无须进货  
循环铺货 / 保险承保

机油循环免费使用



工时 / 推广双利润

工时费行业最高 / 秒结无忧  
/ 前置收益 / 共用其他店客

高粘度客户 / 共享全国会员  
价格低 / 积分绑定 / 多项目

会员终身锁定



# 导流客户来源

例如：AA店一场营销活动成交50个车位  
导流到场500人，500人的朋友圈5000人

## 送N次保养之成交客户

买车位送保养/转介送保养/团购送保养/参加活动送保养

## 成交客户社区/圈层裂变

买了车位的业主成为门店的合伙人  
(推荐官)，通过裂变争取车位款

## 社区活动引流客户

报名参加活动送会员体验价体验卡

01

02

03

04

05

## 门店自有客户锁定

过路客户一次锁定/老客户优惠/熟客转合伙人，门店活动低价获取会员

## 全体会员直推或间推

销售人员以及全体会员及合伙人转介裂变之客户，包含了销售相关人员直推间推

V.I.P

# 04 入驻8168云平台并培训

Entering the 8168-Cloud Platform and Training





签约并支付保证金

签定《8168直通会员或集团客户服务承诺书》

签定《直通修理厂合作合同》（入驻合同）

支付保证金

8168直通会员或集团客户服务承诺书

直通会员或集团客户服务承诺书

致：重庆德宜云端科技发展有限公司（下称“8168平台”）

本人\_\_\_\_\_身份证号码为\_\_\_\_\_作为\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_区\_\_\_\_\_县\_\_\_\_\_路\_\_\_\_\_号\_\_\_\_\_维修厂法人代表/负责人/口委托代理人，经过充分的沟通与了解，已与贵公司指定汽车后市场服务公司（平台）——重庆德宜云端科技发展有限公司（下称“后市场平台”）签定了《直通修理厂合作协议》并约定了相关的权力义务，本人代表维修厂全体员工以及负责人，向贵公司做出如下承诺：

1. 我厂全体员工对于贵公司推荐社区直通免费会员（购买车位或其他房产之客户）将进行热情服务，不夸大其词，不误导诱导客户进行增量消费。

2. 本人理解直通会员或集团客户的基本服务项目以及增加服务项目，本人严格按照下表所列服务项目保质保量完成客户服务，与平台结算工时费。

服务项目内容	备注
1 希而博航空安全合成机油 4L	仅限使用后市场平台提供的希而博机油
2 以旧换新	项目根据厂内实际设备按实设定
3 黑科技空气异味清除（空气置换）	平台方提供产品（5-10ml/一台车）
4 车身小清洗	漆面污渍、玻璃面、轮毂立面
5 内饰小清洗	仪表台、座椅、脚垫、尾箱清洗与吸尘
6 优品机油格	符合汽车型号的国标正品机油格
7 优品空气格	此项无
8 发动机高压气洗	发动机舱高压气体冲洗与擦拭
9 超级会员其他线上附加权益	平台阶段性提供汽车应用小服务小物（平台阶段性提供的客户轻奢服务项目或产品）
10 店面可提供给客户暖情增值服务（按照周期提供之服务）	(1); (2); (3);

3. 如遇客户疑虑产生误解或矛盾（非机油产品而产生），本人或本人指定人员随时解决，本人愿意积极配合。

时间：2026 年 月 日

8168云车服

线下服务修理厂

入驻合同

甲方：重庆新德宜云信息技术有限公司

乙方：\_\_\_\_\_

签约时间：2025 年 月 日

合同编号：XD Y - X L C - 2 0 2 5 - 0101-001

附件二：8168云车服合作修理厂管理办法

第 5 页 共 10 页

电子回单

收款户名 重庆德宜云端科技发展有限公司

收款卡号 5005\*\*\*\*0742

收款银行 中国建设银行

收款金额 5000.00元 (人民币)

手续费 免费

合计 贰万元零角零分

付款户名 四川德捷顺汽车维修服务有限公司

付款卡号 6222\*\*\*\*0021

付款银行 中国工商银行

回单编号 ZZHK-0006-3946-2766-0110

指令序号 030331004190104472242129280

交易时间 2024/07/08 10:44

附言 汽保套餐款

重要提示：本回单不作为收款方发货依据，并请妥善保管。

隐藏收付款卡号、手机号、e-mail

电子回单 招财进宝 锦官折桂 锦官新都 龙年大吉

# 入驻成功界面

维修厂扫描推荐人的德宜合伙人黄码进入后台界面

## 区域运营中心入驻操作示范

8168云车服  
后台管理系统

商家入驻  
8168云车服让养车不再难

入驻8168云车服  
享更多平台红利让您挣更多的钱

线下门店  
REPAIR SHOP

修理厂名称\*  
请输入修理厂名称

修理厂定位\*  
重庆市南岸区腾龙大道27-42号

联系人姓名\*  
请输入联系人姓名

联系电话\*  
请输入电话号码

身份证号码\*  
请输入身份证号码

推荐码\*  
请输入推荐码

营业执照\*

线下门店

添加照片

门头照片\*(尺寸: 750x600)

更多环境照片\*(尺寸: 750x600)

1、为了方便审核,请您如实填写所有信息  
2、地理位置请仔细核对,以免影响顾客体验  
3、环境照片尽量真实美观,以便吸引顾客

提交资料



## 维修厂后台生成

8168云车服  
后台管理系统

商家后台  
服务管理、信息查看编辑

商家入驻  
8168云车服让养车不再难

8168汽修(测试)

8168平台总号  
商家后台管理系统

不出门看好车  
品牌直播周

105 我的余额, 108 机油库存, 1 服务总量

系统消息: 修理厂操作手册!

服务管理

机油库存

配置管理

收入明细

服务记录

入驻加盟

### 1.8168云车服品牌

公司愿景 / 理念 / 团队的故事 / 未来的发展 / 共富的理念

### 2.机油品牌故事

芬兰世界级公司 / 欧盟标准 / 国际一流品质 / 保险公司承保

### 3.软件系统

国内顶级架构师 / 高稳定性 / 仓库系统 / 提现 / 开票 / 多身份

### 4.分润逻辑

直推收益 / 间推收益 / 团队收益 / 全国合伙人体系 / 被动管道收益

### 5.拓客方案

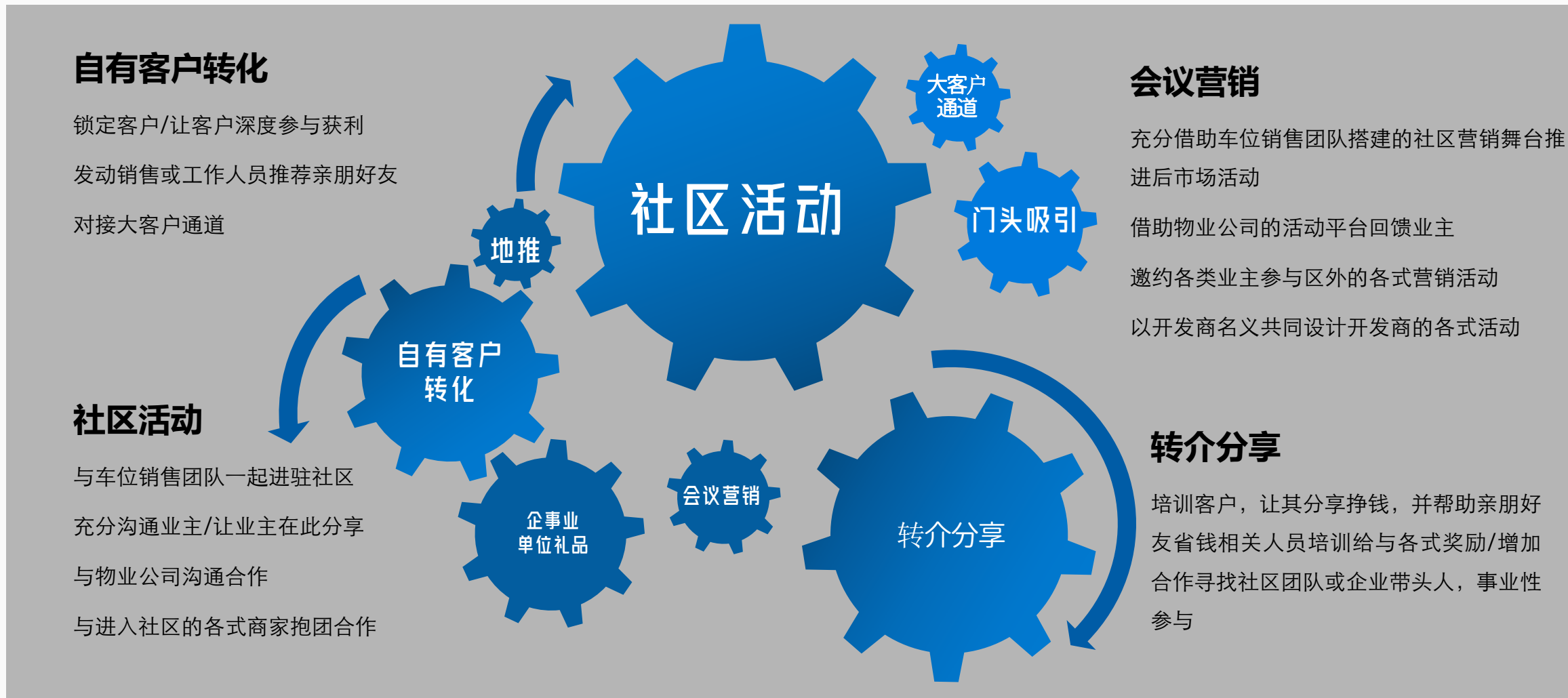
分享拓客 / 新媒体拓客 / 大客户通道 / 会销拓客 / 创业拓客

### 6.标准化流程

机油标准 / 车型标准 / 工时费标准 / 提成标准 / 服务流程

# 05 社区推广以及自拓

Community promotion and self development





# 06

## 对接总部开通直通VIP会员

Connect with headquarters to open direct VIP members





# 通道2-客户汇总报总部后勤

1.填写充值清单

8168 直通 VIP 客户充值清单

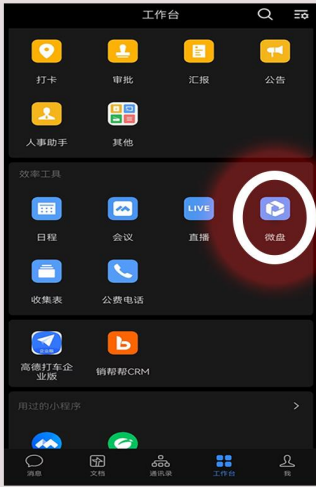
智领模式 50 合伙人姓名: \_\_\_\_\_ 合伙人电话: \_\_\_\_\_ 微信合伙人: \_\_\_\_\_  
套餐内容: \_\_\_\_\_ 有效期: \_\_\_\_\_ 备注: \_\_\_\_\_  
套餐数量: \_\_\_\_\_ 套餐单价: \_\_\_\_\_ 套餐总价: \_\_\_\_\_  
实际套餐数量: \_\_\_\_\_ 实际套餐单价: \_\_\_\_\_ 实际套餐总价: \_\_\_\_\_  
采购价是否已支付: ☐ 是 ☐ 否 (支付日期: \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_\_ 月 \_\_\_\_\_ 日)

项目名称: \_\_\_\_\_  
项目地址: \_\_\_\_\_  
联系人: \_\_\_\_\_ 联系电话: \_\_\_\_\_

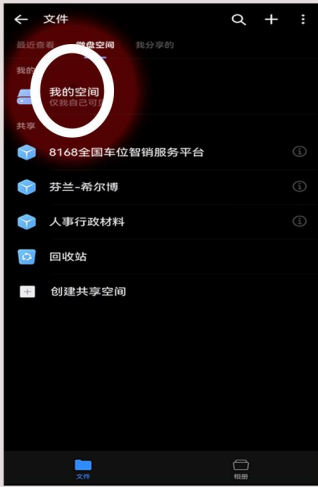
序号	姓名	注册手机号	绑定手机号	上通绑定手机号	充值次数
1			无或有		5 次
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

招商部签字: \_\_\_\_\_ 日期: \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_\_ 月 \_\_\_\_\_ 日  
财务部签字: \_\_\_\_\_ 日期: \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_\_ 月 \_\_\_\_\_ 日  
总经理签字: \_\_\_\_\_ 日期: \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_\_ 月 \_\_\_\_\_ 日  
行政部电话确认人签字: \_\_\_\_\_ 日期: \_\_\_\_\_ 年 \_\_\_\_\_ 月 \_\_\_\_\_ 日

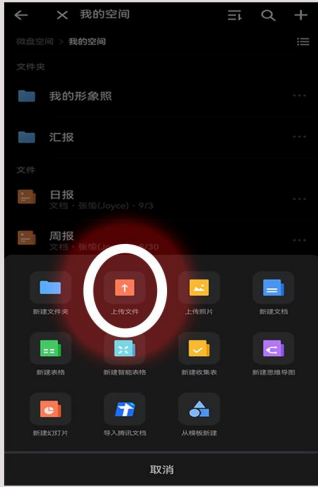
2.打开企业微信微盘



3.打开“我的空间”



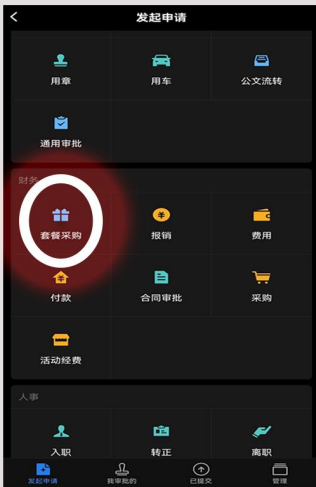
4.上传充值清单



5.打开企业微信工作台



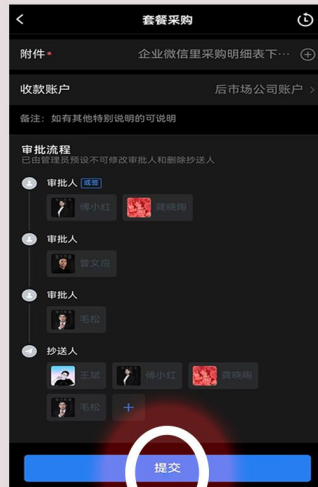
6.进入“套餐采购”项



7.填写套餐明细



8.提交总部核对（结果付费同付）

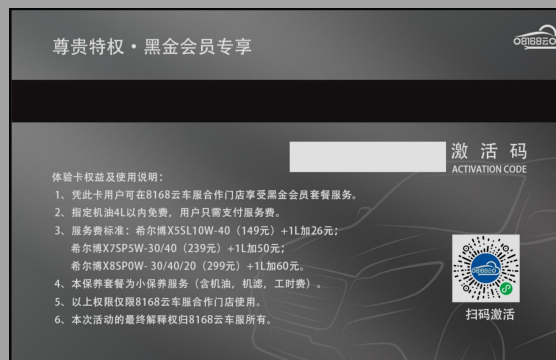


开通  
合伙人权  
限确定上  
下级关系

## 通道2-直通会员卡

# 8168直通

## VIP直通保养卡





## 通道2-直通会员卡兑换

## 小程序平台高效体验

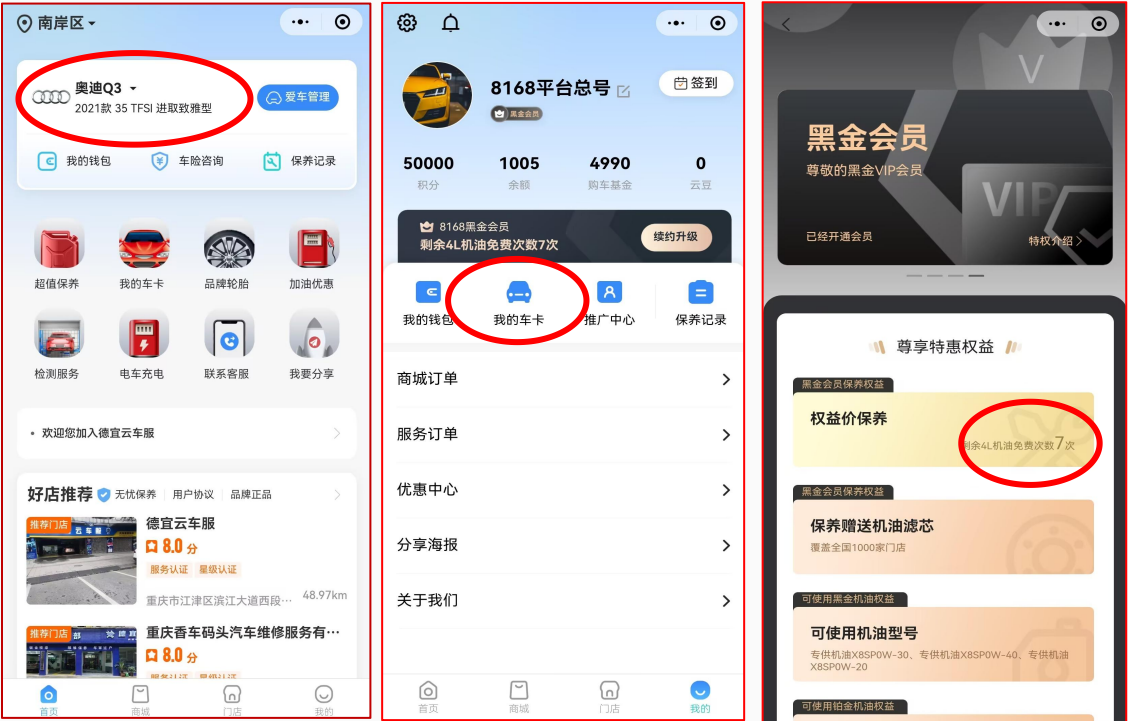




直通超级会员（黑金会员）成功标志

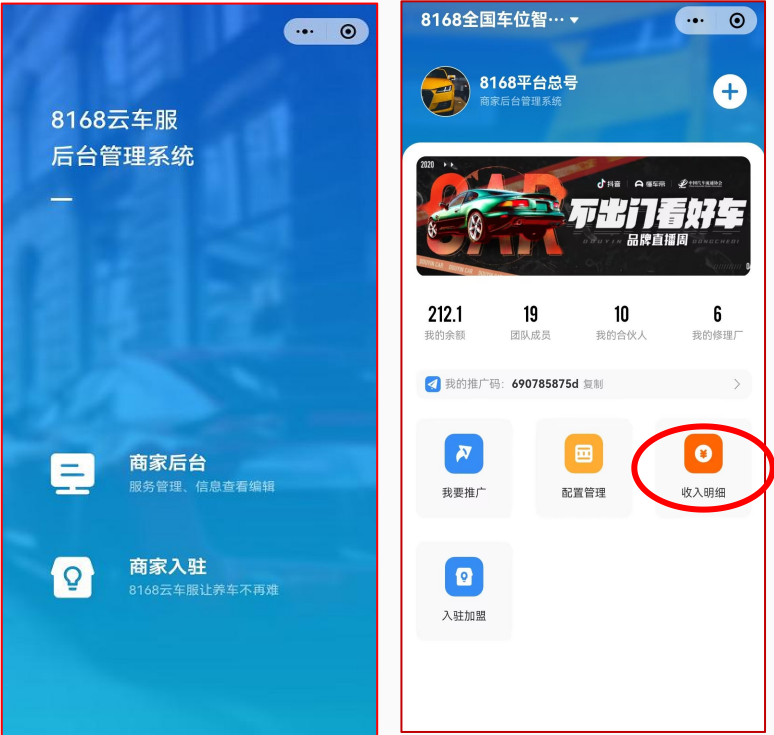
合伙人用户端

“8168云车服”小程序



合伙人后台

“8168云车服管理系统”小程序



## 智销模式5.0必将引领车位销售潮流

### 智销模式5.0

0首付购车位获得如下4项权益

- ①.20次免费保养-----价值4万
- ②.60元每月的物业费补贴--10年期
- ③.5万的爱车洗护币-----任意使用
- ④.5万的分享收益-----秒分秒到



### 整合创新 科技赋能

我们通过异业异域新的营销资源的不断接入并揉合萃取，行成新的客户权益，不断给客户提供创新解决方案。同时不断的用科技（互联网、物联网科技）整合营销资源，行成简单高效的赋能体系，围绕以客户为中心的行动准则，以科技的手法不断提高客户的获得感。

# 8 1 6 8 全 国 车 位 智 销 服 务 平 台

全 国 首 家 车 位 一 站 式 营 销 服 务 机 构

The first parking space one-stop marketing service agency in China

整 合 创 新      科 技 赋 能